

Generationswechsel: Viele Betriebe stehen vor einem Verkauf

Deutschlandweit stehen in den nächsten Jahren etwa 700.000 Betriebe vor einem Generationswechsel. 200.000 von ihnen müssen diesen aber ohne einen konkreten Nachfolger planen. Für diese Betriebe kommt nur der Verkauf an einen Dritten in Frage. Auch die Backbranche ist von dieser Thematik aktuell betroffen. Wie aber finden Käufer und Verkäufer zusammen? Meist sind es Unternehmensmakler, die Interessenten beider Seiten aus verschiedensten Branchen vermitteln. Nur wenige sind auf eine bestimmte Branche spezialisiert, den richtigen Betrieb zu finden wird dadurch zusätzlich erschwert.

Gehrke Consulting hingegen hat seinen Beratungsschwerpunkt im Bereich der Backbranche. Neben der Analyse und einer sich daraus ergebenden Unternehmensbewertung unterstützt Sie **Gehrke Consulting** dabei, einen passenden Käufer bzw. einen Ihren Vorstellungen entsprechenden Betrieb zu finden und begleitet Sie bei dem nachfolgenden, oftmals schwierigen Prozess der Zusammenführung.

Kontakt:

Wenn Sie sicher gehen wollen, dass Ihren Bemühungen aus Verkaufs- oder auch Kaufgesichtspunkten nicht im Sande verlaufen, dann sprechen Sie uns an. Senden Sie eine e-mail an **Oliver.Vogt@Gehrke-Gruppe.de** oder wenden sich direkt an Herrn Vogt unter **Tel. 0511/ 9848-3**. Wir informieren Sie gern in einem ersten unverbindlichen und kostenlosen Gespräch!

Newsletter

Wenn Sie regelmäßig über die aktuellen Veränderungen in der Bäckerbranche sowie über Tipps zur Unternehmensführung im Mittelstand informiert werden wollen, senden Sie uns bitte eine e-mail an: **info@gehrke-gruppe.de**. Sie erhalten dann gratis unseren aktuellen Newsletter.

Gehrke-Gruppe

Thurnithstr. 2
30519 Hannover
Tel. 0511/9848-3
Fax 0511/9848-445

www.gehrke-gruppe.de